



Distribuidora724

DISTRIBUIDORAS · VENTA A OTROS NEGOCIOS

Tus clientes te piden por WhatsApp. Sin bajar ninguna app.

El sistema completo de la distribuidora en una sola plataforma —pedidos, listas de precios, bodegas, despacho, cartera y factura electrónica— con **SofIA**, una vendedora con IA que atiende por WhatsApp a todos tus clientes a la vez.

- Pedidos por WhatsApp: voz, foto de la lista y el lenguaje de cada oficio
- Cupo, cartera y comprobante de pago validados
- Despacho con flota propia o envío nacional con guía
- Precio según la lista de cada cliente
- Inventario multibodega con kardex
- Factura electrónica DIAN, cartera y recaudo

PARA

Consumo masivo, licores, madera y muebles, ferretería, autopartes, papelería, tecnología y más

MODELO

Por distribuidora, no por usuario · WhatsApp incluido

WEB

724ia.com/distribuidora724



Tu operación vive en **cuatro islas** que no se hablan

Una distribuidora mediana junta hoy un sistema contable, una app de preventa con licencia por vendedor, una herramienta de rutas y un CRM de WhatsApp. El pedido del cliente salta entre las cuatro, y en cada salto se pierde dinero.

01 · CONTABLE

Factura, pero no ve el pedido

Los libros están al día, pero nadie sabe qué se prometió por WhatsApp.

02 · PREVENTA

Licencia por cada vendedor

Otra base de datos con otros precios, que no atiende al cliente que escribe.

03 · RUTAS

El despacho en otra hoja

Se arma a mano, sin ver la cartera ni el stock real de cada bodega.

04 · WHATSAPP

Chats que alguien transcribe

Los pedidos llegan por chat y una persona los pasa al sistema, con errores.

Lo que cuesta

Doble digitación

Horas al día pasando pedidos de WhatsApp al sistema, y errores de cantidad o de precio.

Cartera a ciegas

Se despacha a quien ya está vencido porque nadie miró el cupo antes de cargar el camión.

Ventas que no se piden

El cliente que no vio al vendedor esta semana le compra a otro. Nadie le escribió.

Las plataformas líderes de distribución en el mundo cobran entre USD 48 y 525 por usuario al mes, casi siempre con contrato anual. La distribuidora mediana queda por fuera, o paga cuatro herramientas.



Atiende a todos tus clientes a la vez, y habla como ellos

Tu cliente no instala nada: te escribe al WhatsApp como siempre, sea una tienda, una ferretería, una mueblería o un taller. SofiA conversa, entiende notas de voz y la foto de la lista escrita a mano, arma el pedido con el precio de su lista, revisa cupo y cartera, valida el comprobante y lo deja listo en la Central de Pedidos.

🗣️ 0:14 · «Mándeme lo de siempre y media caja de aceite.»

Buenas noches, Don Pedro 🙌 Hace 8 días llevé 2 cajas de gaseosa 1,5 L. ¿Se las mando igual? Esta semana van con la **promo 12+1**.

Su pedido: 5 productos · **\$597.600**. ✓ Dentro de su cupo · sin facturas vencidas.

Listo, mándelo así 👍

✅ **Pedido PED-2481 confirmado.** Sale mañana en la ruta del martes.

EL CLIENTE ESCRIBE	SOFIA ENTIENDE
«media caja de aceite»	6 × Aceite 1 L · caja de 12
«lo de siempre»	Repite su pedido habitual
«10 láminas de MDF de 15»	10 × Lámina MDF 15 mm
«un bulto de cemento y 20 metros de cable 12»	1 bulto · 20 m de cable 12 AWG
📷 foto de la lista	Cada renglón contra tu catálogo
«ya le pagué, ahí va»	Comprobante cruzado con el pedido

VENDE

Sugiere el pedido

Recuerda lo que cada cliente lleva y la promoción de la semana. No solo anota: vende.

CUIDA

Cupo y comprobante

Revisa la cartera antes de confirmar. Un comprobante que no cuadra va a revisión, nunca se aprueba solo.

24/7

De noche y en domingo

Toma los pedidos cuando el vendedor no pasa. Tu equipo puede tomar la conversación cuando quiera.

Todo lo de la distribuidora, en una sola plataforma

Estos módulos ya funcionan hoy sobre la plataforma 724IA, con WhatsApp incluido. **DISPONIBLE**



Pedidos por WhatsApp con SofIA

Voz, foto de la lista, el lenguaje de cada oficina, sugerencias y cierre.



Listas de precios por cliente y canal

Detal, mayorista, instalador, taller u obra: cada uno su precio.



Catálogo B2B y tienda virtual

Catálogo en línea con stock, carrito y el precio de cada cliente.



Cotizaciones

Se envían por WhatsApp y se convierten en pedido.



Central de Pedidos

Todos los canales en una bandeja: alistar, despachar, seguir.



Inventario multibodega

Kardex por bodega, traslados y conteo físico.



Compras y facturas de proveedores

La factura electrónica del proveedor se registra sola como compra.



Despacho con flota propia

App del repartidor: recibe, navega y cierra el cobro.



Envío nacional con guía

Captura la guía y avisa al cliente por WhatsApp.



Cartera y cobradores con ruta

SalDOS, vencimientos y la ruta del cobrador.



Factura electrónica DIAN

Desde el pedido o el punto de venta, con nota crédito.



Posventa

Devoluciones y nota crédito; el inventario vuelve a su bodega.



Reportes BI

Ventas por cliente, producto, canal y período, con utilidad.



Apps

Central de Pedidos, Gerencia y Repartidor, en el celular.

Del chat al camión, en el mismo pedido

01

Pide

WhatsApp, catálogo o tienda virtual

02

Valida

Precio, stock, cupo y cartera

03

Central

Una sola bandeja

04

Alista

Bodega correcta, con kardex

05

Despacha

Flota propia o guía

06

Factura

Electrónica DIAN

07

Recauda

Cartera y comprobantes

Vendedor724: la preventa que se habla con todo lo demás

La app del vendedor en la calle y las reglas comerciales de la distribución, sobre la misma plataforma. Lo que el vendedor toma, SoflA lo ve; lo que SoflA vende, el vendedor lo sabe. **EN LANZAMIENTO**

NUEVO**App Vendedor724**

Preventa con rutero del día y frecuencia de visitas; el pedido entra directo a la Central.

NUEVO**Pedido sugerido por cliente**

Lo que cada tienda suele llevar y lo que le falta, para el vendedor y para SoflA.

NUEVO**Escalas y promociones**

Precio por volumen, 12+1, caja contra unidad, mínimos y múltiplos de venta.

NUEVO**Cupo con bloqueo automático**

Quien supera su cupo o tiene facturas vencidas no recibe más mercancía sin autorización.

NUEVO**Recaudo en ruta y cuadre**

Lo que cobra el vendedor queda registrado y se cuadra al final del día.

NUEVO**Devoluciones y averías**

Del cliente, con motivo, foto y nota crédito.

NUEVO**Comisiones del vendedor**

Calculadas por venta y por recaudo, para premiar lo que sí se cobró.

Próximamente HOJA DE RUTA

- **Auditoría del punto de venta** con foto.
- **Televentas con IA** que prioriza a quién escribir.
- **Rutas de reparto optimizadas** con prueba de entrega.
- **KPIs de distribución:** cobertura, efectividad de visita, drop size, OTIF y días de cartera.



Así se ve un día distinto

Tres situaciones típicas de una distribuidora que le vende a otros negocios (ejemplos ilustrativos).

FERRETERÍA

El pedido de las 9 p. m.

Un ferretero manda la foto de su lista a las 9 de la noche: bultos, metros y unidades. SoflA arma el pedido con su precio, revisa el cupo y lo deja en la ruta de mañana. Nadie lo transcribió.

CONSUMO MASIVO

La tienda que se iba

Una tienda lleva 12 días sin pedir. SoflA le escribe con lo que lleva siempre y la promo 12+1 de la semana. Vuelve a comprar.

MADERA Y MUEBLES

El despacho que no salió

Una mueblería con factura vencida pide por WhatsApp. SoflA le avisa el saldo antes de confirmar y le pide el comprobante. El camión no carga a ciegas.

Cumplimiento en Colombia

Factura electrónica DIAN

Desde el pedido o el punto de venta, con nota crédito para devoluciones.

Facturas de proveedores

La factura electrónica que recibes se registra como compra, con su costo.

Nómina electrónica y contabilidad

En el mismo ERP, sin exportar ni volver a digitar.

Datos personales • Ley 1581 de 2012

Los datos de tus clientes quedan en la plataforma de la distribuidora, no en el celular de un vendedor.

Lo que hacen los mejores del mundo, en una sola plataforma

Cuatro herramientas sueltas

- Cobro por usuario, con contrato anual
- WhatsApp con otro proveedor
- El pedido se transcribe entre sistemas

Distribuidora724

- **Por distribuidora**, no por usuario
- **WhatsApp incluido**
- El mismo pedido, de punta a punta

Arrancas en semanas, no en meses

Migramos lo que ya tienes y prendemos primero lo que más te duele. Después, cada mes sumamos lo que sigue.

SEMANA 1

Tu catálogo y tus clientes

- Productos, unidades de venta y bodegas
- Listas de precios por cliente y canal
- Clientes, cupos y saldos importados

SEMANA 2

SofIA en tu WhatsApp

- Tu línea conectada y SofIA con tu catálogo
- Central de Pedidos en vivo
- Comprobantes de pago validados

SEMANAS 3-4

Despacho, cartera y factura

- Flota propia o envío nacional con guía
- Cartera y cobradores con ruta
- Factura electrónica DIAN y reportes

30 • 60 • 90 días

DÍA 30

Los pedidos entran solos

Tus clientes ya piden por WhatsApp y nadie transcribe. La Central muestra todo en vivo.

DÍA 60

Bodega y despacho al día

Inventario por bodega cuadrado, despacho y factura desde el mismo pedido.

DÍA 90

Cartera bajo control

Cupos revisados antes de despachar, recaudo registrado y reportes para decidir.

Sin tabla de precios: propuesta en 48 horas

Una distribuidora con 300 clientes y una bodega no necesita lo mismo que una con cinco bodegas y veinte vendedores. **Cobramos por distribuidora, no por usuario, y con WhatsApp incluido.** Nos cuentas tu operación, te mostramos un pedido de punta a punta en 15 minutos y en 48 horas recibes la propuesta.



Distribuidora724

Tu cliente ya te escribe. Que alguien le conteste, le venda y le despache.

Agenda una demo de 15 minutos: te mostramos cómo te pide un cliente por WhatsApp y cómo ese pedido llega a la bodega, la factura y la cartera.

1

Nos cuentas tu operación: clientes activos, vendedores, bodegas y cómo te llegan hoy los pedidos.

2

Te mostramos Distribuidora724 en 15 minutos, con un pedido de WhatsApp de punta a punta.

3

En 48 horas recibes la propuesta: qué prendemos primero, cómo migramos tu información y cuánto cuesta.

WHATSAPP

+57 310 363 1133

Escribe «quiero
Distribuidora724»

WEB

724ia.com/distribuidora724

CORREO

**juan.botero@sysware-
ingenieria.com**