



Distribuidora724

Tus clientes te piden por WhatsApp. Sin bajarse ninguna app.

El sistema completo de tu distribución y SofIA, una comercial con IA que atiende a todos tus clientes a la vez: entiende «lo de siempre y media caja de aceite», aplica la tarifa de cada cliente, comprueba su límite de crédito y deja el pedido en la ruta del día siguiente.

Pedidos 24/7 por WhatsApp

Tarifa por cliente

Límite de crédito y riesgo

Preventa, rutas y cobros



EL PROBLEMA

Tu operación vive en **cuatro islas**

El pedido llega por WhatsApp, alguien lo pasa al programa, el comercial lo apunta en papel, la ruta se prepara en una hoja aparte y los cobros pendientes viven en un Excel. Cada salto es un error, una venta que no se pide o una factura que nadie cobra. **Distribuidora724 las une en una sola plataforma**, con WhatsApp incluido.

0 apps

tiene que bajarse tu cliente. Pide por el WhatsApp que ya usa todos los días.

24/7

SoflA toma pedidos a las once de la noche y el domingo, cuando el comercial no pasa.

4 → 1

Contabilidad, preventa, rutas y WhatsApp: hoy cuatro herramientas, aquí una.

2027

VERI*FACTU: tus facturas ya salen con huella encadenada y QR tributario.

LA SOLUCIÓN

Todo el negocio en un solo sistema

Lo propio de tu sector, más el ERP completo de 724IA que ya funciona en negocios reales.



SofIA, la comercial con IA

- Entiende el idioma de cada sector: «media caja», «un fardo», «lo de siempre»
- Voz y foto de la lista: el cliente la dicta o la fotografía
- Sugiere el pedido según lo que compra cada cliente
- Aplica la **tarifa de su lista** y las promociones vigentes



Tarifas y promociones

- Una tarifa por tipo de cliente (hostelería, tienda, gran cuenta)
- Escalas por volumen y promociones tipo 12+1
- Pedido mínimo por ruta
- El precio lo pone el sistema, nunca el chat



Del chat al camión

- Pedido → validación → Central → almacén prepara → reparto → factura → cobro
- Multialmacén
- Ruta del día por zona y día de reparto
- Albarán y factura con IVA desglosado



Preventa con la app del comercial

- Rutero del día con los clientes de la visita
- Pedido sugerido por cliente y aviso de quien lleva días sin pedir
- Lo que el comercial toma, SofIA lo ve; lo que SofIA vende, el comercial lo sabe
- Cobros en ruta con justificante y cuadro del día



Riesgo y cobros

- Límite de crédito por cliente con bloqueo automático
- Facturas vencidas a la vista antes de servir
- Cobros en ruta: efectivo, transferencia o Bizum con referencia
- Cuadre del comercial contra la caja de quien recibe



Y el resto del ERP 724IA

- Inventario, compras y proveedores
- Factura con IVA y VERI*FACTU
- Contabilidad, gastos e informes
- Clientes: una sola ficha por cliente en toda la red 724IA



SOFIA EN TU WHATSAPP

Habla como tus clientes. A las once de la noche también.

SofIA atiende el WhatsApp de la distribuidora. Entiende el idioma de cada oficio, prepara el pedido con el precio de su tarifa, comprueba su límite de crédito y lo deja listo en la Central para la ruta que le toca.

1 Pide

«Lo de siempre y media caja de aceite», por texto, voz o foto de la lista.

2 SofIA valida

Tarifa del cliente, promociones, stock y límite de crédito.

3 Central y almacén

El pedido entra en la ruta del día siguiente.

4 Factura y cobro

Albarán, factura con VERI*FACTU y cobro en ruta.

Mándame lo de siempre y media caja de aceite.
Te paso la lista

Buenas noches, Vicente 🙌 Hace ocho días te llevaste 2 cajas de refresco de 2 L. ¿Te las mando igual? Esta semana van con la promoción 12+1.

Sí, igual

Así queda tu pedido:

- 2 × Arroz bomba 1 kg (caja de 10) — 38,00 €
- 1 × Lavavajillas industrial 5 L — 14,90 €
- 2 × Refresco 2 L (caja 6, 12+1) — 19,80 €
- 1 × Servilletas 33 × 33 (fardo) — 21,50 €
- ½ × Aceite de oliva 1 L (caja de 12) — 32,40 €

Total 126,60 € + IVA · ✓ dentro de tu límite · sin facturas vencidas

Perfecto, mándalo

✓ Pedido **PED-2481** confirmado. Sale mañana en la ruta del martes. Puedes pagar al recibirlo o enviarme aquí el justificante.

HECHO PARA ESPAÑA

La normativa española, **de serie**

Lo que te pide Hacienda y lo que protege a tus clientes, ya en el sistema. Revisa siempre tu caso con tu gestoría.

**Factura completa a cada cliente**

A bares, tiendas y restaurantes les emites factura completa con su NIF, la base, el tipo y la cuota de IVA desglosados.

**VERI*FACTU (2027)**

Cada factura queda registrada con huella encadenada e inalterable y su código QR tributario. Obligatorio para quien factura con programa: sociedades desde el 1 de enero de 2027 y el resto desde el 1 de julio. El envío a la AEAT se activa con tu certificado electrónico.

**IVA por referencia**

21 %, 10 % o 4 % según el producto: el tipo vive en la ficha de cada referencia y la factura lo desglosa.

**Clientes en recargo de equivalencia**

Si vendes a minoristas en recargo de equivalencia, tu factura tiene que repercutírselo. Hoy se revisa contigo y tu gestoría antes de activarlo en el sistema.

**Plazos de pago entre empresas**

La Ley 3/2004 de morosidad fija un máximo de 60 días para pagar entre empresas. El límite de crédito y las facturas vencidas de cada cliente están a la vista antes de servir.

**RGPD y LOPDGDD**

Los datos de tus clientes son tuyos: tú eres el responsable y 724IA el encargado del tratamiento. El objetivo es alojar los datos de España en la UE (Madrid).



POSVENTA Y CONTROL

Las roturas y devoluciones también se piden por WhatsApp.

El cliente escribe «han llegado dos botellas rotas» con la foto. SofIA comprueba el pedido, crea la solicitud de devolución y el almacén la recibe: el stock vuelve, se emite el abono y el cliente lo usa en el siguiente pedido.

- **Motivos:** rotura, caducado, error de pedido o rechazo en la entrega
- **Abono:** vale a nombre del cliente que se aplica en el siguiente pedido
- **Stock:** lo devuelto vuelve al almacén al recibirlo
- **Comercial:** la devolución se registra también desde su app

LO QUE MIRA EL DUEÑO CADA DÍA

PEDIDOS HOY

86

41 por WhatsApp

VENTAS HOY

18.420 €

+ IVA

RUTAS MAÑANA

4

92 entregas

POR COBRAR

36.900 €

12 facturas vencidas

SIN PEDIR

27

clientes de más de 10 días

DEVOLUCIONES

5

esta semana



IMPLANTACIÓN

En marcha en **semanas**, no en meses

Días 1-30

Catálogo y clientes cargados (por Excel), SoflA en tu WhatsApp, TPV y caja en marcha y VERI*FACTU activo.

Días 31-60

Pedidos de WhatsApp y web en la Central, posventa por el chat, reglas de cobro y entrega afinadas con tu equipo.

Días 61-90

Informes y cierre diario al móvil, fidelización y los agentes de Ventas724 proponiendo campañas que tú apruebas.

VENTAS724 · TU EQUIPO DE 19 AGENTES

INTELIGENCIA Investigador

· Perfilador · Prospectador

Quién compite cerca de ti, quién es tu mejor cliente y a quién venderle.

MERCADEO Estratega ·

Contenidos · Creativos ·

Campañas · Pauta ·

Community

El plan del mes, los textos, las piezas y las campañas, siempre con tu aprobación.

ANÁLISIS Análisis · Iteración

Qué anuncio trae clientes y cuál se apaga; nada de gastar a ciegas.

VENTA Atiende ·

Seguimiento · Vende · Cotiza

· Cierra

Contesta a todos, hace seguimiento sin agobiar y cierra con aceptación con evidencia.

POSVENTA Cobra ·

Fidelización · Reputación

Enlace de cobro, puntos y cupones con tope, y respuestas a tus reseñas de Google.

Ninguno gasta dinero, publica ni le escribe a un cliente sin tu aprobación. Y SoflA también contesta las llamadas de WhatsApp con voz.



SIGUIENTE PASO

Pruébalo con **tu negocio**

Sin tarifa de lista: lo montamos con tus datos, lo pruebas y en 48 horas recibes una propuesta a tu medida. En España, la comercialización y la implantación las hacen socios distribuidores autorizados.

Demo en vivo: Distribuciones Levante (Alicante, ficticio)

Chat con Sofía: sysware-724-faqs.web.app/c/distribuciones-levante-demo/

Web del negocio: 724ia.com/n/distribuciones-levante-demo/

Más información: 724ia.com/es/distribuidora724 · WhatsApp [+57 310 363 1133](https://wa.me/34913103631133) (escríbenos «desde España»)

Con los pies en el suelo: lo que todavía no prometemos en España

- Recargo de equivalencia calculado automáticamente en la factura a tus clientes minoristas: hoy se revisa con tu gestoría antes de activarlo.
- Optimización automática del orden de visita de la ruta: el comercial abre cada cliente en el mapa.
- Domiciliaciones SEPA ni remesas bancarias de recibos.
- Factura electrónica B2B obligatoria (Ley Crea y Crece) mientras no esté el reglamento definitivo.
- Validación automática de justificantes de bancos españoles: la caja los confirma.
- TicketBAI (País Vasco) ni Navarra: arrancamos en territorio común.