



Minimarket724

La tienda del barrio, **con la compra por WhatsApp** y la caja en orden.

TPV y caja, fruta, verdura y charcutería al peso, las mermas, los precios del día y el reparto en el barrio. Y un asistente con IA en el WhatsApp de tu tienda que recibe «medio kilo de tomates, una barra de pan y 150 g de jamón» y prepara el pedido. Sin cursos, con tu número de siempre.

Fruta y charcutería al peso: kilos, gramos o «3 € de»

IVA del 4, 10 y 21 % por producto en el ticket

Mermas con motivo y valor

Cierre del día al móvil del dueño

EL PROBLEMA

La tienda no se hunde por vender poco. **Se hunde por lo que no apunta.**

La caja que no cuadra, la fruta que se pone mala en la cámara, el vecino que se va a pedir al súper online porque nadie le contestó el WhatsApp y la cuenta del cliente de confianza en una libreta. Los programas de cadena son caros y complicados; los TPV de tienda no hablan con el cliente.

Minimarket724 entra por el WhatsApp que ya tiene tu tienda y trae detrás el sistema completo del negocio.

Al peso

«Un cuarto de jamón» o «3 € de queso»: el sistema calcula la cantidad y el precio.

4-10-21 %

Cada producto con su IVA: el pan y la fruta al 4 %, el aceite al 10 %, la limpieza al 21 %. El ticket lo desglosa.

Merma

Lo que se tira, con su motivo y su valor: para comprar menos o vender antes.

2027

VERI*FACTU: tus tickets ya salen con huella encadenada y QR tributario.

LA SOLUCIÓN

Todo el negocio en un solo sistema

Lo propio de tu sector, más el ERP completo de 724IA que ya funciona en negocios reales.



Fruta, verdura y charcutería al peso

- Productos por kilo, gramos o unidad: medio kilo es 0,5
- «3 € de queso»: el sistema calcula la cantidad
- Lista de precios del día que se publica por WhatsApp
- Precio aproximado en el pedido, exacto al pesar



TPV, caja y ticket

- Venta por código de barras, nombre o foto del producto
- Caja por turno con arqueo a ciegas y cierre con comprobante
- Efectivo, tarjeta, Bizum y transferencia
- Factura simplificada con el IVA desglosado por tipo y VERI*FACTU



Merma a la vista

- Registra lo que se tira: caducado, estropeado, robo, consumo propio
- El sistema le pone valor con el coste del producto
- Aviso cuando la merma del mes pasa tu tope
- Lo que más se pierde, para comprar menos o vender antes



Reparto en el barrio

- El pedido llega a la Central: preparar, entregar, cobrar
- Tu propio repartidor con la app del repartidor
- Horario de reparto y pedido mínimo configurables
- Pago al entregar (efectivo o datáfono) o Bizum con justificante



Clientes de confianza

- Si apuntas a algunos vecinos, la cuenta va en el sistema, no en la libreta
- Límite por cliente y aviso cuando lo alcanza
- «¿Cuánto llevo?» tiene respuesta al instante por WhatsApp
- La venta apuntada en el TPV entra sola en su cuenta



Y el resto del ERP 724IA

- Inventario con kárdex, punto de pedido y recuento
- Compras a proveedores y pedidos de compra
- Contabilidad, gastos e informes
- Clientes: una sola ficha por vecino

SOFIA EN TU WHATSAPP

Toma la compra como la dicen, mientras tú atiendes el mostrador

El asistente atiende el WhatsApp de la tienda. Entiende «medio kilo de tomates y 3 € de queso», conoce los precios de hoy, ofrece el sustituto cuando algo no queda, prepara el pedido, pregunta la dirección y lo envía a la Central para que lo preparen.

1 Lee la lista

Cantidades del barrio: kilo, medio, cuarto, docena, «de 3 €».

2 Precios reales

Del catálogo y de la lista del día; nunca inventa.

3 Cobra al entregar

Efectivo o datáfono al llegar, o Bizum con justificante.

4 Responde al momento

«¿A cuánto está el melón hoy?» tiene respuesta sin que tú busques.

Buenas, mándame medio kilo de tomates, una barra de pan, un litro de leche y 150 g de jamón serrano 🙏

¡Con gusto, Pilar! 🛒

- Tomate pera 0,5 kg — 1,45 €
- Barra de pan — 0,95 €
- Leche entera 1 L — 1,09 €
- Jamón serrano 150 g — 3,60 €

Total aprox. **7,09 €** (el tomate y el jamón se ajustan al pesar). ¿A la dirección de siempre, calle Delicias, 14?

Sí. ¿Y a cuánto está el melón hoy?

El melón piel de sapo está hoy a 1,49 € el kilo 🍈, recién llegado. ¿Te mando uno? Pesan alrededor de 2,5 kg.

Venga, uno

Hecho: pedido **PED-9041**, unos 10,80 € con el melón. Sale con Hugo en 20 minutos 🚗. Pagas al recibirlo, en efectivo o con tarjeta.

HECHO PARA ESPAÑA

La normativa española, de serie

Lo que te pide Hacienda y lo que protege a tus clientes, ya en el sistema. Revisa siempre tu caso con tu gestoría.



Ticket y factura simplificada

Cada venta sale con factura simplificada: NIF del comercio, número, fecha, IVA incluido con su tipo y desglose. Si el cliente pide factura completa con sus datos, también.



VERI*FACTU (2027)

Cada factura queda registrada con huella encadenada e inalterable y su código QR tributario. Obligatorio para quien factura con programa: sociedades desde el 1 de enero de 2027 y el resto desde el 1 de julio. El envío a la AEAT se activa con tu certificado electrónico.

%

IVA por producto

General 21 %, reducido 10 % y superreducido 4 % según el producto. El tipo vive en la ficha del producto y el ticket lo desglosa solo.



Garantía legal de 3 años

En bienes nuevos vendidos a consumidores, la garantía legal es de 3 años (RDL 7/2021). Tu política comercial de cambios y devoluciones va aparte y la configuras tú.



Desistimiento de 14 días

En las ventas a distancia (WhatsApp o tienda online), el consumidor puede desistir en 14 días naturales. Sofía lo explica y crea la solicitud; la tienda decide.



RGPD y LOPDGDD

Los datos de tus clientes son tuyos: tú eres el responsable y 724IA el encargado del tratamiento. Formularios con consentimiento y derechos; el objetivo es alojar los datos de España en la UE (Madrid).



IVA de la alimentación

Pan, leche, huevos, fruta y verdura al 4 %; aceite, carne y la mayoría de alimentos al 10 %; bebidas alcohólicas y limpieza al 21 %. El tipo vive en cada producto y el ticket lo desglosa.

POSVENTA Y CONTROL

Lo que se tira **también cuenta.**

La merma de la fruta y la charcutería es dinero que se va sin hacer ruido. Con Minimarket724 cada kilo que se tira queda registrado con su motivo y su valor, y al final del mes sabes qué producto te cuesta más y a partir de qué tope tienes que comprar menos.

- **Motivo:** caducado, estropeado, robo o consumo propio
- **Valor:** el sistema lo calcula con el coste del producto
- **Tope:** aviso cuando la merma del mes pasa el porcentaje que tú fijas
- **Inventario:** lo tirado se descuenta solo

LO QUE MIRA EL DUEÑO CADA DÍA

VENTAS HOY

1.064 €

+9 % frente a ayer · 112 tickets

PEDIDOS DE REPARTO

14

hoy · 3 por preparar

MERMA DEL MES

214 €

1,3 % de las ventas

TICKET MEDIO

9,50 €

últimos 7 días

TARJETA

62 %

del cobro de hoy

POR REPONER

11

bajo el punto de pedido

IMPLANTACIÓN

En marcha en **semanas**, no en meses

Días 1–30

Catálogo y clientes cargados (por Excel), SoflA en tu WhatsApp, TPV y caja en marcha y VERI*FACTU activo.

Días 31–60

Pedidos de WhatsApp y web en la Central, posventa por el chat, reglas de cobro y entrega afinadas con tu equipo.

Días 61–90

Informes y cierre diario al móvil, fidelización y los agentes de Ventas724 proponiendo campañas que tú apruebas.

VENTAS724 · TU EQUIPO DE 19 AGENTES

INTELIGENCIA Investigador ·
Perfilador · Prospectador

Quién compite cerca de ti, quién es tu mejor cliente y a quién venderle.

MERCADEO Estratega ·
Contenidos · Creativos ·
Campañas · Pauta ·
Community

El plan del mes, los textos, las piezas y las campañas, siempre con tu aprobación.

ANÁLISIS Análisis · Iteración

Qué anuncio trae clientes y cuál se apaga; nada de gastar a ciegas.

VENTA Atiende ·
Seguimiento · Vende · Cotiza
· Cierra

Contesta a todos, hace seguimiento sin agobiar y cierra con aceptación con evidencia.

POSVENTA Cobra ·
Fidelización · Reputación

Enlace de cobro, puntos y cupones con tope, y respuestas a tus reseñas de Google.

Ninguno gasta dinero, publica ni le escribe a un cliente sin tu aprobación. Y SoflA también contesta las llamadas de WhatsApp con voz.

SIGUIENTE PASO

Pruébalo con tu negocio

Sin tarifa de lista: lo montamos con tus datos, lo pruebas y en 48 horas recibes una propuesta a tu medida. En España, la comercialización y la implantación las hacen socios distribuidores autorizados.

Demo en vivo: Ultramarinos Paco (Zaragoza, ficticio)

Chat con SoflA: sysware-724-faqs.web.app/c/ultramarinos-paco-demo/

Web del negocio: 724ia.com/n/ultramarinos-paco-demo/

Más información: 724ia.com/es/minimarket724 · WhatsApp [+57 310 363 1133](https://wa.me/34573103631133) (escribenos «desde España»)

Con los pies en el suelo: lo que todavía no prometemos en España

- Báscula conectada (Bluetooth o USB) ni etiquetas EAN-13 de peso variable: hoy el peso se teclea en el TPV.
- Lotes y fechas de caducidad con FEFO.
- Gestión de cobro de deudas (reclamaciones o ficheros de morosos): la cuenta del cliente de confianza es una ayuda para tu control; el recordatorio por WhatsApp es opcional.
- Pedidos a centrales de compra o a mayoristas por integración.
- Validación automática de justificantes de Bizum o de bancos españoles: la caja los confirma.
- TicketBAI (País Vasco) ni Navarra: arrancamos en territorio común.