



Style724

Tu salón da cita, atiende la cola y recuerda a cada cliente.

Peluquerías, barberías, uñas, maquillaje y peinados: agenda por estilista, lista de llegada sin cita, fórmula de color, bonos, tarjetas regalo, producto y SofIA dando cita por WhatsApp a cualquier hora.

10:30 · Mechas

🎨 Sin cita · #16

🎨 7.1 + 8.3 · 20 vol

Tarjeta regalo 40 €

EL PROBLEMA

Abriste un salón para crear estilo. *No para contestar el móvil con las manos mojadas.*

Entre corte y corte el WhatsApp se llena de «¿tienes hueco?». En la barbería, los que vienen sin cita no saben cuánto esperar y se van. La fórmula del tinte vive en una libreta y quien no vuelve desde hace dos meses no recibe ni un mensaje.

EL DUEÑO O LA DUEÑA

«Contesto mensajes con el secador en la mano. Si tardo, reservan en otro sitio.»

- Huecos libres que nadie ocupa.
- Clientes sin cita que se cansan de esperar.
- Ausencias sin aviso que nadie cobra.
- Producto en la estantería que no se vende.

EL CLIENTE

«Escribí un domingo para pedir cita y me contestaron el martes. Ya me había cortado el pelo en otra barbería.»

- No sabe cuánto le toca esperar.
- No recibe recordatorio y se le olvida.
- Tiene que repetir su color cada vez.
- Nadie le avisa de que su bono vence.

Style724 pone la agenda a trabajar sola: *el cliente reserva, espera su turno sabiendo cuánto falta y vuelve.*

LA SOLUCIÓN

Lo que tu salón deja *de hacer a mano.*

Agenda, lista de llegada, fórmulas, bonos y producto, más la caja, el punto de venta y la gerencia de la plataforma 724IA.



Agenda por estilista y puesto

Cada servicio con su duración, su estilista y su sillón, mesa de uñas o tocador.



Sin cita previa

Lista de llegada: el cliente toma turno en recepción o por WhatsApp y sabe cuántos tiene delante.



Fórmula de color

Marca, tono, oxidante, volumen y tiempo de cada servicio de color o química.



Bonos y club de barba

Paquetes prepagados con saldo y vencimiento.



Tarjetas regalo

Con código, saldo y canje por partes.



Alergias en la ficha

Aviso antes de un servicio de color si el cliente declaró alergia. Avisa, no diagnóstica.



Venta de producto

Champús, ceras, aceites y esmaltes en el mismo ticket, con inventario.



Comisiones

Por estilista, por servicio y por producto vendido.



«Mi puesto»

La app del estilista: su agenda, la fórmula y la siguiente cita.



Recuperación de clientes

Invitación a volver y aviso de bonos por vencer.



Factura con VERI*FACTU

Huella encadenada y QR tributario en cada factura.



Los números del salón

Ocupación por puesto, repetición, ticket medio y producto.

SOFIA RECEPCIONISTA

La recepcionista que contesta *mientras tú estás cortando.*

SofIA da, cambia y anula citas por WhatsApp con la disponibilidad real de cada estilista, ofrece al estilista habitual, recuerda la cita el día antes, dice cuántos servicios le quedan en su bono y vende tarjetas regalo dejándolas pendientes de pago. En la barbería apunta al que quiere venir sin cita y le dice cuántos tiene delante.



WhatsApp

Texto, audios y botones: servicio, estilista y hora.

VENTAS724 · INCLUIDO EN 724IA

Tu equipo comercial de *19 agentes*.

Ninguno gasta dinero, publica ni le escribe a un cliente sin tu aprobación. Cada agente propone; tú apruebas con un botón. Sofía directora te manda el parte cada mañana.

Inteligencia CONOCE TU MERCADO

01 Investigador

Tu competencia en Google, cada mes.

02 Perfilador

El perfil real de tus mejores clientes.

03 Prospectador

Empresas calificadas (solo B2B).

Marketing ATRAE CLIENTES

04 Estratega

El plan del mes según tus metas.

05 Contenidos

Textos sin promesas riesgosas.

06 Creativos

Imágenes cuadradas y verticales.

07 Campañas

Campaña a tu WhatsApp, en pausa.

08 Pauta

Inversión solo con tu aprobación y con tope.

09 Community

Publicaciones programadas al aprobarlas.

Análisis MIDE Y MEJORA

10 Análisis

Coste por conversación e informe semanal.

11 Iteración

Pausa el peor anuncio, refuerza el mejor.

Venta DEL PRIMER MENSAJE AL CIERRE

12 Atiende

Sofía 24/7 por WhatsApp y web.

13 Seguimiento

Seis toques y se detiene.

14 Vende

Lleva a la compra o a la cita.

15 Cotiza

Presupuesto formal en PDF.

16 Cierra

Aceptación con evidencia electrónica.

Posventa COBRA, FIDELIZA Y CUIDA TU REPUTACIÓN

17 Cobra

Enlace de pago escrito por el sistema.

18 Fidelización

Puntos, cupones y referidos.

19 Reputación

Reseñas de Google y respuestas propuestas.

HECHO PARA ESPAÑA

Hecho para un *salón en España.*

IVA 21 %
Servicios, bonos y producto

Cada venta lleva su IVA y el ticket o la factura lo desglosa; el tipo se configura por servicio.

VERI*FACTU
Facturación

Huella encadenada y QR tributario. Obligatorio en 2027 (sociedades 1 de enero; autónomos 1 de julio).

RGPD
Ficha y fotos

Alergias y fotos de antes y después, solo con consentimiento expreso.

Cosméticos
Alergia a los tintes

La alergia a la PPD queda en la ficha y avisa antes de cada servicio de color.

ASÍ SE VE EN UN DÍA

Tres momentos de un salón con Style724

Domingo, 21:30 · la cita

Una cliente pide hora para semipermanente. Sofía le ofrece dos huecos con la manicurista y le deja la cita reservada con recordatorio.

Sábado, 11:00 · la barbería llena

Tres clientes escriben para pasar sin cita. Sofía los apunta en la lista con su tiempo de espera y el barbero los llama uno a uno.

Martes, 17:00 · el color

Amparo vuelve a su tinte. La estilista abre «Mi puesto», ve la fórmula de la última vez y el aviso de su alergia antes de mezclar.

PUESTA EN MARCHA 30 / 60 / 90

Primero lo que te *devuelve tiempo*. Después, el resto.

30 días

La agenda deja de depender de ti

- Servicios, estilistas y puestos
- SoflA dando cita por WhatsApp y web
- Recordatorios de cita
- Lista de llegada sin cita

60 días

El dinero y el producto, bajo control

- Bonos y tarjetas regalo
- Caja, ticket y producto
- Fórmulas de color
- Comisiones por estilista

90 días

El salón completo, a la vista

- Ventas724: campañas y seguimiento
- Recuperación de clientes
- «Mi puesto» para el equipo
- SoflA contestando llamadas

Lo que todavía no hace en España

- Pago con tarjeta dentro del chat: el cobro se hace en el salón, por Bizum o por transferencia.
- Marketplace de reservas: el cliente reserva en tu WhatsApp y tu web.
- TicketBAI (País Vasco) y facturación foral de Navarra: no cubiertos; la factura sale con VERI*FACTU.
- Contabilidad con el Plan General Contable y nómina española.

Pide tu demo con tus propios servicios.

Sin tabla de precios: propuesta a medida en 48 horas. Prueba ya el demo de **Estudio Ruzafa** (Ruzafa, Valencia, ficticio).

WHATSAPP · AGENTE 724IA

Escríbenos desde la web

WEB

724ia.com/es/style724

DEMO EN VIVO

sysware-724-

faqs.web.app/c/estudio-ruzafa-demo